



BTSA TC VBS



NIV.
5

TECHNICO-COMMERCIAL EN VINS, BIERES ET SPIRITUEUX

RNCP 36003

Certificateur: ministère de l'agriculture et de la souveraineté alimentaire – 04-11-2021

DATE, DUREE, NOMBRE DE PLACES

DURÉE

2 ans en alternance

35h/semaine

40 semaines à la MFR, 54 semaines en entreprise,

10 semaines de congés payés

NOMBRE DE PLACES

25 places maximum (rentrée 2024)

Délai maximum d'accès à la formation : 3 mois après la date de rentrée.

Nous contacter pour toute demande de dérogation particulière.

COUT PAR PARTICIPANT

Pension complète – 100,60 € / semaine

Demi-pension – 52,00 € / semaine

(Pas de frais de scolarité et aides OPCO non déduites pour les apprentis)

FORMATEURS

CONDEMINE David - Licence Sciences de la Vigne

LAMARQUE Corine - Licence STAPS option enseignement et réhabilitation

CAMILLE BARILLOT – BTS TC boissons, vins, spiritueux, DEUG LEA anglais-allemand

STECZYCKI Claire – Cycle supérieur des Affaires

WORMS Florence – Diplôme œnologie, licence des sciences de la vigne, Diplôme commercialisation vins et spiritueux, Master psychologie cognitive

DAURELLE Marie Pierre – Licence RPMC- Licence LCE anglais

DEVEVEY Julia – Master Ingénierie en écologie

MEFORT Benoît – DESS œnologie des vins

CONTENU DE LA FORMATION

- **Modules généraux** : Accompagnement du projet personnel et professionnel, organisation économique, SESG, technique d'expression, de communication, d'animation et de documentation, langue vivante (anglais), EPS, mathématiques
- **Modules professionnels** : Traitement des données, technologies de l'information et du multimédia, SESG gestion d'entreprise et gestion commerciale, économie et techniques commerciales du champ professionnel Vins Bières et Spiritueux, projet commercial et actions professionnelles, champ professionnel « Vins, Bières et Spiritueux et autres boissons alcoolisées », enseignement d'initiative locale

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

- Alternance entre milieux professionnels et séquences de formation à la MFR
- Pédagogie de l'alternance, pédagogie inductive et active, travaux de groupes, travaux pratiques
- Livret de suivi d'alternance
- Passeport à l'étranger de 2 semaines (EIL)
- Intervention d'organismes extérieurs, visites d'entreprises, formations pratiques sur le domaine pédagogique de la MFR

EXAMENS ET CERTIFICATIONS

- BTSA TC VBS
- PIX, PRAP, B2
- SST

RESPONSABLE DE L'ACTION

Marie-Pierre DAURELLE

marie-

pierre.daurelle@mfr.asso.

...



BTSA TC VBS



NIV.
5

in
f
@mfr.grandchamp

TECHNICO-COMMERCIAL EN VINS, BIERES ET SPIRITUEUX

OBJECTIFS

- S'inscrire dans le monde d'aujourd'hui
- Construire son projet personnel et professionnel
- Communiquer dans des situations et des contextes variés
- Gérer un espace de vente physique ou virtuel
- Optimiser la gestion de l'information des processus technico-commerciaux
- Manager une équipe commerciale
- Développer une politique commerciale
- Assurer la relation client ou fournisseur

COMPÉTENCES VISÉES

- S'exprimer, communiquer et comprendre le monde
- Communiquer dans une langue étrangère en mobilisant ses savoirs langagiers et culturels
- Optimiser sa motricité, gérer sa santé et se sociabiliser
- Mettre en oeuvre un modèle mathématique et une solution informatique adaptés au traitement de données
- Situer l'activité de l'entreprise dans son environnement et s'intégrer dans son organisation
- Maitriser des éléments de gestion nécessaires à l'activité du technico-commercial
- Participer à la démarche mercatique de l'entreprise
- Conduire une relation commerciale en intégrant les spécificités des vins et spiritueux
- Acquérir, au niveau des vins, bières et spiritueux, les connaissances spécifiques et techniques permettant de formuler des propositions argumentées de solutions technico-commerciales
- Mobiliser les acquis attendus du technicien supérieur pour faire face à une situation professionnelle

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Contrôles en cours de formation : 18 CCF
- Epreuves terminales : 1 écrit et 2 oraux
- L'ensemble des blocs de compétence doit être validée pour obtenir le diplôme

DÉBOUCHÉS & PASSERELLES

- Licences pro, de commerce, de gestion, d'œnologie, bachelors
- Ecoles de commerce, de sommellerie
- Insertion dans la vie professionnelle

SUIVI DE L'ACTION

- Attestation d'entrée en formation
- Convention de formation
- Contrat d'apprentissage
- Emargement des stagiaires
- Livret d'apprentissage

PUBLIC CONCERNÉ - PRE-REQUIS

Peuvent être admis en 1^{ère} année les élèves :

- Titulaire d'un Baccalauréat
- avec obtention d'un contrat d'apprentissage
- admission sur dossier et entretien avec le responsable de formation

Peuvent être admis en classe de 2^e année les élèves :

- Sortant d'une première année de BTSA TC VBS
 - Avec obtention d'un contrat d'apprentissage
- Admission sur dossier et entretien avec le responsable de formation

MFR

CULTIVONS LES RÉUSSITES

Formations par alternance
CFA MFR Beaune-Grandchamp

CFA MFR BEAUNE-GRANDCHAMP

5, rue de la Corvée de Mailly
21200 RUFFEY-LES-BEAUNE

03 80 26 61 44 • mfr.grandchamp@mfr.asso.fr

www.mfr-grandchamp.fr



AKTO
L'humain au cœur des services

l'opcommerce
Opérateur de compétences