



BAC PRO TCVA



RNCP 35185

NIV.
4

TECHNICIEN CONSEIL VENTE EN ALIMENTATION OPTION PRODUITS ALIMENTAIRES ET BOISSONS

Certificateur: ministère de l'agriculture et de la souveraineté alimentaire – 04-01-2021

DATE, DUREE, NOMBRE DE PLACES

Dates : Septembre 2024 – Juin 2027

Durée : 1850 h

- 3 ans ou 2 ans
- Aménagement selon résultats du positionnement et situation de handicap.

Délai maximum d'accès à la formation : 3 mois après la date de rentrée.

Nous consulter pour toute demande de dérogation particulière

COUT PAR PARTICIPANTS

Pension complète – 100,60 € / semaine

Demi-pension – 52,00 € / semaine

(Pas de frais de scolarité et aides OPCO non déduites pour les apprentis)

RESPONSABLE DE L'ACTION

MEFORT Benoit.

Contact : 03 84 70 61 28

mfr.grandchamp@mfr.asso.fr

FORMATEURS

BORDET Jocelyn – CAP Mécanicien d'entretien formations en biodynamie - CACES

CONDEMINE David - Licence Sciences de la Vigne

LAMARQUE Corine - Licence STAPS option enseignement et réhabilitation

MASUYER Quentin – Licence professionnelle Santé

STECZYCKI Claire – Cycle supérieur des Affaires

WORMS Florence – Diplôme œnologie, licence des sciences de la vigne, Diplôme commercialisation vins et spiritueux, Master psychologie cognitive

DAURELLE Marie Pierre – Licence RPMC – Licence LCE Anglais

DEVEVEY Julia – Master Ingénierie en écologie

MEFORT Benoît – DESS œnologie des vins

PRE-REQUIS

Peuvent être admis en classe de seconde les élèves issus d'une classe :

- 3^{ème} collège
- 3^{ème} enseignement agricole
- 3^{ème} orientation professionnelle
- seconde générale ou technologique
- Les élèves titulaires de CAP ou CAPA

Peuvent être admis en classe de 1^{ère} les élèves issus :

- d'un CAP ou CAPA de même famille de métiers
- D'un CAP autre sur dérogation
- D'une seconde générale ou technologique
- D'une seconde professionnelle d'un autre secteur d'activité sur dérogation,

CONTENU DE LA FORMATION

D'un Enseignement général : Français – ESC –

Documentation - Histoire/géographie/ EMC -

Anglais - EPS - Biologie-Écologie - Sciences

Physiques – Sciences Économiques Sociales et de Gestion -Mathématiques, TIM.

D'un Enseignement professionnel : Biologie-écologie, physique-chimie, sciences économiques, sociales et de gestion, étude opérationnelle du point de vente, expertise conseil en produits alimentaires, conduit de la vente, optimisation du fonctionnement du rayon, qualité et sécurité alimentaires, animation commerciale, modules d'adaptation professionnel, SST.

Pour un total de 1850 heures sur les 3 années de formation.

D'expériences professionnelles sur le lieu de stage :

Les jeunes participent durant leur cursus à un stage de mobilité internationale de 2 semaines, dans le cadre du programme Erasmus +.



BAC PRO TCVA



NIV.
4

TECHNICIEN CONSEIL VENTE EN ALIMENTATION OPTION PRODUITS ALIMENTAIRES ET BOISSONS

MODALITES PEDAGOGIQUES

Pédagogie de l'alternance liée au vécu en milieu professionnel.
Accompagnement (soutien à l'élaboration de support d'examen, visite et suivi...)
Apports de connaissances.
Travaux pratiques, Travaux dirigés, Travaux de groupes.
Visites et Interventions de professionnels (représentants de la filière...)
Mises en situation professionnelle (salons, marchés...)
Utilisation de cas concrets.
Supports pédagogiques :
Plateaux techniques : Exploitation viticole avec cuverie, magasin pédagogique et cave
Outils numériques : TBI, ordinateurs, documents professionnels...

COMPETENCES VISEES

Capacités générales :
Communiquer dans un contexte social et professionnel en mobilisant des références culturelles.
Communiquer dans une langue étrangère dans les situations courantes de la vie professionnelle,
Mettre en œuvre des savoirs et savoir-faire scientifiques et techniques.
Capacités Professionnelles :
S'exprimer, communiquer et comprendre le monde
Communiquer dans une langue étrangère en mobilisant ses savoirs langagiers et culturels
Optimiser sa motricité, gérer sa santé et se socialiser
Mettre en oeuvre un modèle mathématique et une solution informatique adaptés au traitement de données
Situer l'activité de l'entreprise dans son environnement et s'intégrer dans son organisation
Maîtriser des éléments de gestion nécessaires à l'activité du technico-commercial
Participer à la démarche marketing de l'entreprise

DEBOUCHES ET PASSERELLES

BTS Technico-Commercial
Insertion dans la vie professionnelle, en qualité de salarié commercial, conseiller, vendeur, responsable de rayon
Mention complémentaire sommellerie

SUIVI DE L'ACTION

- Attestation d'entrée en formation
- Convention de formation et contrat d'apprentissage / Convention de stage
- Emargement des apprentis
- Livret d'apprentissage ou carnet de liaison

MODALITES D'EVALUATION

Examen du BAC PRO TCVA – option PAB, en 1ère et Terminale : 50 % en CCF, 50 % en Epreuves Terminales:
Français-ESC-Histoire/Géographie (coefficient 4) : CCF écrit en ESC + Epreuve terminale en français et histoire/-géographie
Anglais (coefficient 1) : CCF écrit et oral
Sport (coefficient 1) : CCF pratique
Mathématiques, Physique/Chimie, informatique, Biologie/écologie (coefficient 4) : épreuve terminale écrite en Mathématiques, CCF écrit et pratique pour les autres matières
Choix techniques (coefficient 2) : Epreuve terminale écrite
Expérience en milieu professionnel (coefficient 3) : Epreuve terminale orale
Pratiques professionnelles (coefficient 5) : CCF écrits, pratiques et oraux
ERASMUS : épreuve facultative en lien avec le stage à l'étranger
Pas de validation par bloc de compétences
L'ensemble des blocs de compétence doit être validée pour obtenir le diplôme